



Die VUB Printmedia ist ein führender Konzept- und Systemanbieter für die elektronische Beschaffung und Verwaltung von Verlagsprodukten in Unternehmen und öffentlichen Einrichtungen. Das 4,2 Millionen Titel umfassende Sortiment reicht von Büchern über Zeitschriften, Zeitungen und Loseblattwerke bis zu CD-ROM-Datenbanken. Im Jahr 2006 hat das Unternehmen seinen 3.800 Kunden rund 400.000 Bücher und Abonnements geliefert. VUB Printmedia ist aus einer 1845 gegründeten Verlagsbuchhandlung hervorgegangen, hat seinen Hauptsitz in Köln und verfügt über Niederlassungen in Berlin und Leipzig.

Für den weiteren erfolgreichen Ausbau unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt unternehmerisch geprägte Vertriebspersönlichkeiten als

Sales Account Manager (m/w) E-Procurement B2B

Ihre Aufgaben:

In dieser Position

- ◆ gewinnen Sie strukturiert und aktiv neue Kunden und Projekte
- ◆ präsentieren Sie das Unternehmen und das beratungsintensive Lösungsportfolio bei unseren Ziel- und Neukunden,
- ◆ sehen Sie es als Herausforderung an, Angebote und Lösungskonzepte souverän auf allen Hierarchieebenen zu präsentieren und diesen Prozess erfolgreich zum Abschluss zu bringen.
- ◆ präsentieren Sie unsere Lösungen auf Kunden- und anderen vertriebsrelevanten Events,
- ◆ sind Sie eingebunden in die Erarbeitung von verkaufsfördernden Maßnahmen und der strategischen Verkaufsentwicklung

Ihr Profil:

- ◆ Ein abgeschlossenes Hochschulstudium mit Schwerpunkt BWL, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- ◆ im Idealfall haben Sie schon erste Berufserfahrungen im Vertrieb gesammelt
- ◆ ein überdurchschnittliches und unternehmerisches Engagement und ausgeprägte Zielorientierung
- ◆ professionelles Auftreten, akquisitionstark und verhandlungssicher auf allen Ebenen (Fachabteilungen und Geschäftsleitung)
- ◆ eine (Vertriebs-) Persönlichkeit mit der Sie potenzielle Kunden begeistern
- ◆ gute Analysefähigkeit und strukturiertes Denken
- ◆ Teamfähigkeit, Kundenorientierung, Kommunikations- und Durchsetzungskraft

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Sie möchten diese Herausforderung annehmen und in einem wachstumsstarken Unternehmen arbeiten, das anspruchsvolle Aufgaben mit Begeisterung verbindet?

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühest möglichen Eintrittstermins und Ihres Gehaltswunsches per Email an energie@vub.de

Weitere Informationen über uns finden Sie unter www.vub.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.